

# 取引先にも利便性 iPadからの受発注

「どこにいても注文できる仕組みがあれば業務効率化につながる」——このような発想で、取引先がiPadから商品を発注できる仕組みを構築したのが、管工機材・住宅設備機器の販売代理店・橋本総業である。

同社は、二次卸会社に商品の在庫検索から発注までを一貫してサポートするWebサービスを提供していた。これをiPadからの発注に対応。開発にあたり、一つのアプリケーションでPC用システムとiPad用をカバーできるよう、Flashの採用を中止し、解像度や画面レイアウトはiPadに合わせる形とした。


業種	卸売業
活用分野	商品の在庫管理、受発注の効率化
テクノロジー	Webアプリケーション
端末	タブレット 

図 iPadによる発注システムの全体像

