

## 応募者名・応募システム名称等

㊦ 応募者	エス・アンド・アイ株式会社 (S&I Co.,Ltd.)
住所	〒 103-8507 東京都中央区日本橋箱崎町30-1 タマビル日本橋箱崎
① 応募プロダクトの呼称 通常使われている呼称	<b>uniConnect 3</b>
② 応募プロダクトの概要 プロダクトの簡潔な説明と アピールポイント (200字程度)	<p>●音声回線利用時もVoIP通話時も、スマートフォンからいつも同じ会社番号での発着信を実現</p> <p>「uniConnect」は、エス・アンド・アイが2009年10月に発売を開始したスマートフォン利用に最適化された多機能PBXシステムです。固定IP電話機の利用はもちろんのこと、専用のスマホアプリを用いて3G接続/WiFi接続環境問わず、いつでもどこでも端末の「携帯番号」ではなく、仕事用に付与した「内外線番号」にて発着信や保留・転送などの操作を行うことが可能です。</p> <p>2013年10月16日に発表した「uniConnect 3」は、発売から4年の進化を遂げた最新バージョン。多くのPBXシステムがIP通話にしか対応していないのに対し、uniConnect 3は携帯回線接続時は音声回線通話、オフィス内など帯域の安定したWiFi環境下ではIP通話とハイブリッドに切り替わることで企業のインフラとしての音声品質確保と通信費の削減をしっかりと両立します。BYODにも最適です。</p> <p>その他、共有アドレス帳やリモートワイプ、BCP機能、各種運用自動化機能など、リモートワークやスマートフォン利用に必要な様々な機能が標準搭載されています。</p>
提出日	2014年 2月 14日

## 応募者情報

該当するものを残して他を削除して下さい

①従業員数	170	人
②直近会計年度売上 またはそれに相当するもの	72.6億 (2012年度実績)	円
資本金	4.9億	円

ご担当者名	高畠 慶一
ご担当者所属	マーケティング本部 パートナーセールス部
ご担当者役職	部長
ご担当者電話	03-5623-7353
ご担当者電子メール	takabatake@sandi.co.jp

③タイプ	甲. 営利組織
④業種	18. その他 基盤ソリューション・ インテグレーション事業
⑤規模区分	B. その他

(注) 「中小企業」とは次の何れかに該当するものをいいます (中小企業法第2条)

- 一 資本金の額又は出資の総額が三億円以下の会社並びに常時使用する従業員の数が三百人以下の会社及び個人であつて、製造業、建設業、運輸業その他の業種 (次号から第四号までに掲げる業種を除く。) に属する事業を主たる事業として営むもの
- 二 資本金の額又は出資の総額が一億円以下の会社並びに常時使用する従業員の数が百人以下の会社及び個人であつて、卸売業に属する事業を主たる事業として営むもの
- 三 資本金の額又は出資の総額が五千万円以下の会社並びに常時使用する従業員の数が百人以下の会社及び個人であつて、サービス業に属する事業を主たる事業として営むもの
- 四 資本金の額又は出資の総額が五千万円以下の会社並びに常時使用する従業員の数が五十人以下の会社及び個人であつて、小売業に属する事業を主たる事業として営むもの

# 応募プロダクトのサービス・イメージ

各要素のつながりを全体像（図）にまとめて下さい



**FMC着信時に発信元の電話番号表示可能**

(特許出願中 特願2010-288643)

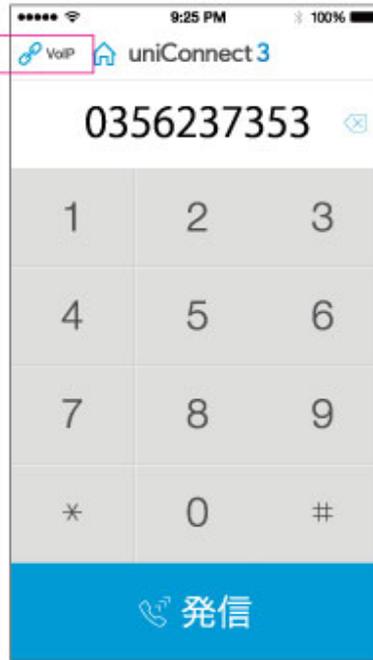
# 応募プロダクトのサービス・イメージ

各要素のつながりを全体像（図）にまとめて下さい



電話を発信する際に、電話帳や通話履歴から番号を呼び出すことが多いため、ダイヤラー起動時はキーパッドではなく、メニューが並んだホーム画面が表示されます

不在着信数が表示されます



通話中に VoIPと3Gが切り替わる際、通話は切断されます



連絡先に写真が設定されている場合は、表示されます

着信履歴を表します

発信履歴を表します

ボイスメッセージが残されたことを表します

不在着信履歴は赤字で表示

## ④ 応募プロダクトのユーザー像・ユーザー数



**B2...B**

申請時点の実績値を記入下さい  
該当のない場合は空欄で結構です

ユーザー像	企業数	ユーザー数
中小企業から大企業まで	50	60,000以上

\* 案件引き合い数

100社以上



**B2...C**

申請時点の実績値を記入下さい  
該当のない場合は空欄で結構です

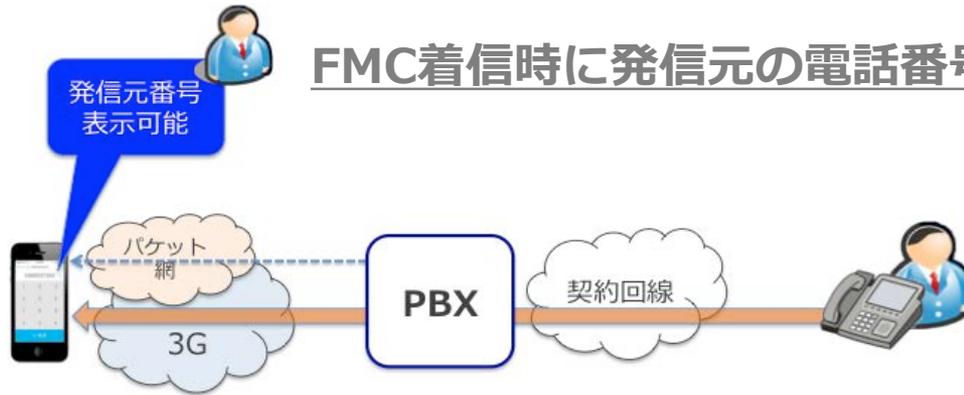
ユーザー像	ユーザー数
貴社の顧客(コンシューマ)	対象外

# A

## 技術

最先端技術へのチャレンジ・先進性／独創的な工夫

- 最先端技術へのチャレンジ・先進性、または、独創的な工夫
- 使用した先進的な要素技術（HTML5 Bluetooth 無線LAN NFC M2M 多要素認証 NoSQL等）



**FMC着信時に発信元の電話番号を表示可能（特許取得技術）**

**シーン/用途に合わせた通信方式を選択可能**

VoIP



3G



- PHS内線のリプレース
- 外線を使わせたくない（内勤者等）
- 海外出張で国際ローミングの  
高い通信費を回避したい

- 外出先/自宅等モバイル利用中心
- 会社貸与のスマホ（通話し放題）
- WiFi環境が無い or 使いたくない

**AUTO**

- 外出時は3G/社内ではWiFi  
（営業マン等）

**3G音声通話／IP通話のハイブリッドを実現**

# A

# 技術

最先端技術へのチャレンジ・先進性／独創的な工夫

- 最先端技術へのチャレンジ・先進性、または、独創的な工夫
- 使用した先進的な要素技術（HTML5 Bluetooth 無線LAN NFC M2M 多要素認証 NoSQL等）

## モバイルワークの必須機能を装備

リモート  
ロック/ワイプ

スマホ紛失時も迅速な情報漏洩対策を。  
PCが手元に無くても、どこにいても指1本でロック/ワイプ。  
ユーザ自身でできるから夜間や休日も安心。  
システム管理社の運用負担軽減にも大きく貢献。

端末位置  
お知らせ機能

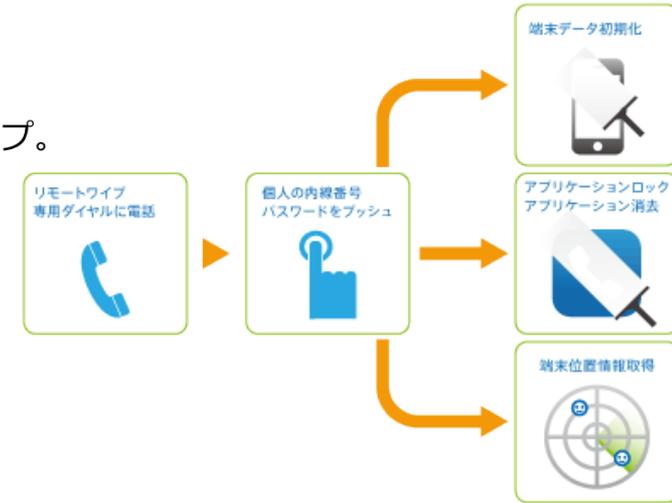
「自宅やデスクに置き忘れてきた？」と思ったら、  
端末の位置情報を自身で素早く確認。

共有電話帳

大切なアドレス帳はすべてサーバー管理。  
会社で更新される社員アドレス帳も、名刺交換時など個人で追加するアドレスもスマホ/サーバー間で自動同期。  
常に最新のアドレス帳が手元に。データ消去時も安心。

災害時  
安否確認

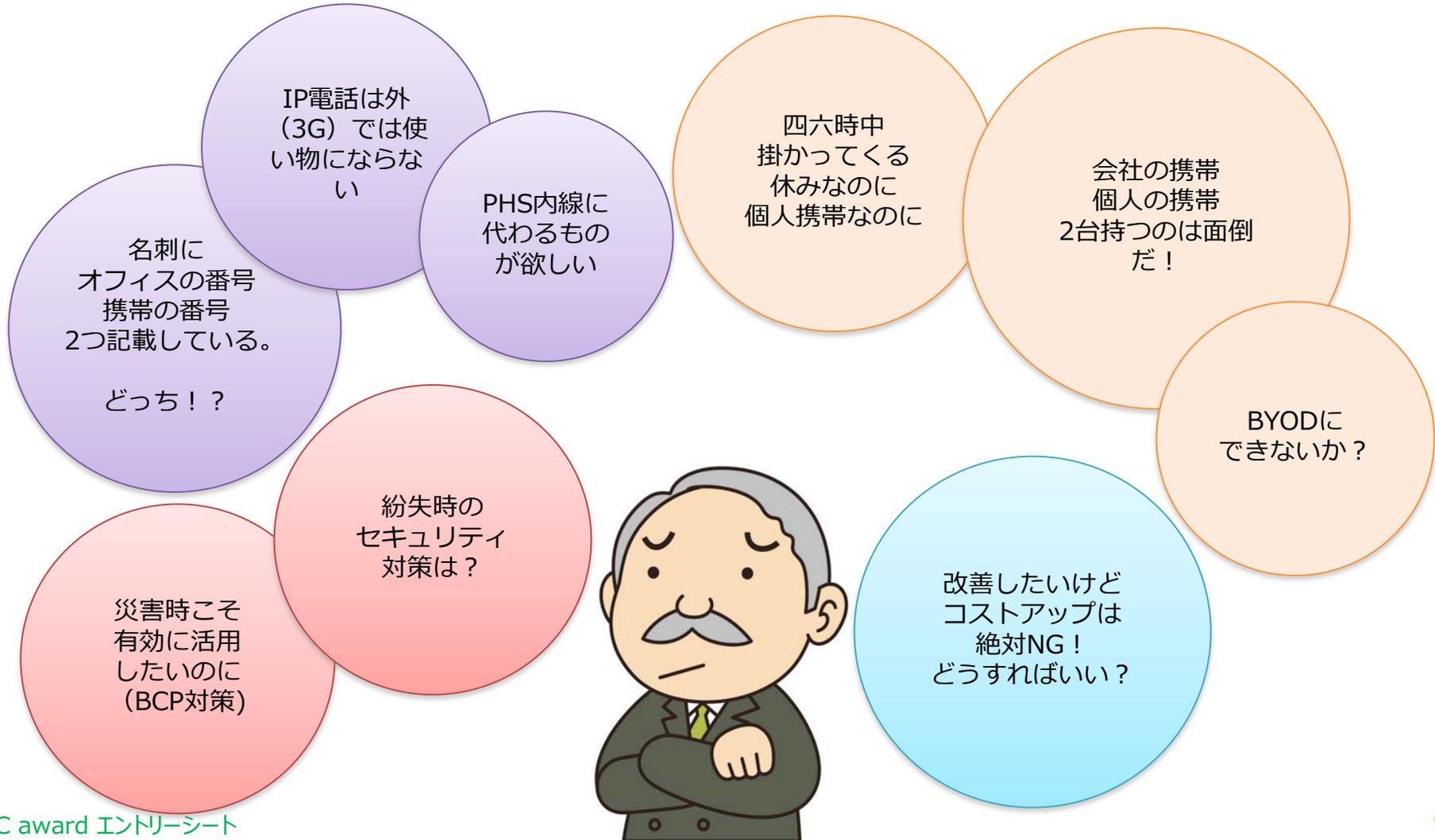
大規模災害の発生時は、電話もメールも通じない・・・。  
ショートパケットで任意のメッセージを一斉同報可能  
(オプション機能)



# 提供価値

人々の「暮らし」をかえた（かえる）／会社の「シゴト」をかえた（かえる）

## 会社の電話システムは様々な悩みを抱えています



# 提供価値

人々の「暮らし」をかえた（かえる）／会社の「シゴト」をかえた（かえる）

## 「uniConnect 3」で全ての悩みを解決！！

### 1.スマホアプリで連携

社内の電話がスマホアプリで持ち出せる！

### 2.会社はアプリだけ配布/費用もアプリで自動仕分け

端末は個人のものを利用可能、公私の費用もアプリで自動仕分け

### 3.どこでも「オフィスの番号」発着信、転送

卓上電話でも、会社貸与、または個人のスマホでも会社の内外線番号で  
出れないときや休みの日など、自在に着信先や応答メッセージを変更

### 4.外では3G音声回線、社内はIPで、常にオフィス番号での通話

オフィスでは無線WiFiで、PHSに代わる用途にも

### 5.リモートロック/データ消去で情報漏洩対策

遠隔消去や端末位置情報取得、災害時はポップアップメッセージ配信

### 6.社員の安否確認や在宅ワークへの対応実現(BCP)

一斉メッセージポップアップ配信、「仕事番号」の発着を自宅等の電話から

### 7.さまざまなコスト削減との両立

3G/IP通話の効果的利用、端末貸与/固定電話機の削減、運用業務削減

# ビジネス性

## 応募プロダクトの事業性

### 初期投資

支障のない範囲、可能な範囲で  
記入して下さい。

提供開始時点の投資額

項目	コスト
計	円

### 目標

提供開始から最大5年間の売上目標を、支障のない範囲、可能な範囲で記入して下さい。  
その他の目標数値（契約社数、ID数）などがあれば、その数値も同様に記入して下さい。

	2009年 (提供開始)	2010年	2011年	2012年	2013年
A. 売上目標					
(実績)					
B. ユーザー数					
(実績)					■ 電話 (スマホFMC) : 6000user ■ リモートワイプ : 55,000user
c. ○○○					
(実績)					

## その他

その他のアピール・ポイント

# 2013年9月26日リリース『uniConnectアプライアンス』

◎ITpro

S&I、初期費用を抑えた月額制のスマホ内線化システムを販売

<http://itpro.nikkeibp.co.jp/article/NEWS/20130926/507002/>

◎日経BPネット

S&I、初期費用を抑えた月額制のスマホ内線化システムを販売

<http://www.nikkeibp.co.jp/article/news/20130926/366756/>

◎asahi.com（朝日新聞）

エス・アンド・アイ、スマートフォン内線化製品をシスコのルータでアプライアンス化

[http://www.asahi.com/and\\_M/interest/bcnnews/BCN201309260013.html](http://www.asahi.com/and_M/interest/bcnnews/BCN201309260013.html)

◎BCN Bizline

エス・アンド・アイ、スマートフォン内線化製品をシスコのルータでアプライアンス化

[http://biz.bcnranking.jp/article/news/1309/130926\\_134599.html](http://biz.bcnranking.jp/article/news/1309/130926_134599.html)

◎Yahoo!ニュース

エス・アンド・アイ、スマートフォン内線化製品をシスコのルータでアプライアンス化

<http://headlines.yahoo.co.jp/hl?a=20130926-00000012-bcn-prod>

Cisco 2911 UCS-E



Cisco 881V



## その他

その他のアピール・ポイント

# 2013年10月16日リリース『uniConnect 3』

◎Yahoo!ニュース

S&I、無線LANと3G通話の両方に対応したスマートフォン内線化システム  
<http://headlines.yahoo.co.jp/hl?a=20131016-00000026-mycomj-sci>  
エス・アンド・アイ、スマートフォン内線化システムの第3世代  
<http://headlines.yahoo.co.jp/hl?a=20131016-00000001-bcn-prod>

◎BCN Bizline

エス・アンド・アイ、スマートフォン内線化システムの第3世代  
[http://biz.bcnranking.jp/article/news/1310/131016\\_134794.html](http://biz.bcnranking.jp/article/news/1310/131016_134794.html)

◎asahi.com

エス・アンド・アイ、スマートフォン内線化システムの第3世代  
[http://www.asahi.com/and\\_M/interest/bcnnews/BCN201310160002.html](http://www.asahi.com/and_M/interest/bcnnews/BCN201310160002.html)

◎マイナビニュース

S&I、無線LANと3G通話の両方に対応したスマートフォン内線化システム  
<http://news.mynavi.jp/news/2013/10/16/049/>

◎ITpro Active

エス・アンド・アイ、法人向け第3世代スマートフォン内線化システムを発表  
<http://itpro.nikkeibp.co.jp/article/ActiveR/20131016/511363/>

◎MSNマネー

S&I、無線LANと3G通話の両方に対応したスマートフォン内線化システム  
<http://money.jp.msn.com/news/mynavi/sandi>、無線lanと3g通話の両方に対応したスマートフォン内線化システム

◎JChere中国ニュース

S&I、無線LANと3G通話の両方に対応したスマートフォン内線化システム  
<http://newschina.jchere.com/newsdetail-id-2916279.htm>

◎日経プレスリリース

<http://release.nikkei.co.jp/detail.cfm?relID=347454&lindID=1>  
エス・アンド・アイ、法人向け第3世代スマートフォン内線化システムを発表

◎Tech-On!

<http://techon.nikkeibp.co.jp/article/RELEASE/20131016/309224/>  
エス・アンド・アイ、法人向け第3世代スマートフォン内線化システムを発表

◎キーマンズネット

S&I、VoIPと3G回線両対応のスマートフォン内線化システムを提供  
<http://www.keyman.or.jp/nw/network/voip/20051128/>

◎livedoorニュース

S&I、無線LANと3G通話の両方に対応したスマートフォン内線化システム  
<http://news.livedoor.com/article/detail/8161543/>



# アピール・ポイントのまとめ

A. 技術	B. 提供価値
<ul style="list-style-type: none"><li>・ FMC着信時に発信元の電話番号表示が可能（特許取得）</li><li>・ シーン/用途に合わせて通信方式(VoIP/3G)を選択可能</li><li>・ モバイルワークの必須機能を装備<ul style="list-style-type: none"><li>- リモートワイプ/ロック</li><li>- 端末位置お知らせ機能</li><li>- 共有電話帳（スマホ/サーバー間で自動同期）</li><li>- 災害時安否確認機能</li></ul></li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>・ <b>かんたんスタートアップ、シンプル操作</b><ul style="list-style-type: none"><li>- システム管理者の負担を大幅に削減</li></ul></li><li>・ <b>どこでも「会社番号」での発着信が可能</b><ul style="list-style-type: none"><li>- 卓上電話でも、会社貸与、個人のスマートフォンでも会社の内外線番号を利用可能</li></ul></li><li>・ <b>それぞれの職種や働き方に応じて設定変更可能</b><ul style="list-style-type: none"><li>- 内/外勤務、休暇や海外出張時、在宅勤務や産休など</li></ul></li><li>・ <b>コスト削減</b><ul style="list-style-type: none"><li>- 通信費、電話機数量削減、出張費抑制、個人端末利用(BYOD)</li></ul></li><li>・ <b>必要十分な管理機能</b><ul style="list-style-type: none"><li>- 端末紛失時対策、災害発生時対策、利用状況把握機能など</li></ul></li></ul>
C. 事業性・競争力	D. その他
<p>現在までの実績</p> <ul style="list-style-type: none"><li>■ 電話（スマホFMC）：6000user</li><li>■ リモートワイプ：55,000user<ul style="list-style-type: none"><li>- 大手キャリア、サービスプロバイダーによるサービスへのOEM提供、当該バックエンドシステムへの導入も増えており</li></ul></li></ul> <p>電話システムユーザーは年内2万ユーザー以上の実績となる見込み</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>・ <b>9/26 uniConnect +Cisco UCS-E アプライアンス発表</b><ul style="list-style-type: none"><li>- ITpro, 日経BPネット, asahi.com, BCN Bizline, Yahoo! ニュースなど多数報道</li></ul></li><li>・ <b>10/16 uniConnect 3 発表</b><ul style="list-style-type: none"><li>- Yahoo!ニュース, BCN Bizline, asahi.com, マイナビニュース, ITpro Active, MSN マネー, JChere中国ニュース, 日経プレスリリース, Tech-On! キーマンズネット, livedoorニュースなど多数掲載</li><li>- 週刊BCN 12/23号 特集記事掲載</li><li>- 日経産業新聞 10/16 記事掲載</li></ul></li></ul>

A.～D.の中でとくに強調したいポイント

- ・ FMC着信時に発信元の電話番号表示が可能（特許取得技術）
- ・ 3G音声通話／IP通話のハイブリッドを実現
- ・ 架電によるリモートロック／ワイプ