Interactive-Pro

タブレット端末を利用したマーケティング ソリューションアプリ
Interactive-Pro(インタラクティブプロ)は
マーケティングプラットフォーム一元化と最新技術の活用で
「一回の営業活動牛産性を最大限に高める」デジタルプロモーションを提案しています





マーケティングプラットフォームを一元化 だからすべてをInteractive-Proの中でできる!

情報提供

各種ヒアリング

情報収集

商品使用状况

各種要望

タブレット端末を利用したマーケティングソリューションアプリ

Interactive-Proはワンストップ!

(インタラクティブプロ)

本社

営業



Interactive-Pro



顧客

だから!

簡単コンテンツ作成

操作ログ解析

• コンテンツ使用ログ解析

聞き取り結果解析

ニーズ解析

多彩なプレゼンツール

- オフラインで使える各種資料 (コンテンツ間リンク・動画掲載)
- オリジナル提案書作成機能
- アンケート機能

クライアント別営業履歴管理機能

オムニチャンネル対応機能

持続性のある効果的な マーケティングサイクルを実現可能



SFAと連携し営業活動で顧客から得られた 情報と、様々な利用コンテンツ の使用ログデータを集計解析

コンテンツの改訂・次の戦略のために利用 できる「Closed Loop Marketing」を 素早く実現

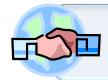


多機能だけじゃない 圧倒的な使いやすさ! だから利用率最大99%



オフラインで利用可能

- アプリ内データベースにコンテンツをダウンロードしているから通信を気にせずプレゼン可能
- 最新データ取得も差分のみ取得だからスピーディ



複数コンテンツ(資料)間を自在に連携 優れたリンク機能

- ページ間はもちろん、コンテンツ(資料)間連携が簡単に作成可能
- イントラネットを利用するような感覚であらゆるコンテンツ(資料)をリンク



オリジナルの提案書を作成可能

- iPadで複数コンテンツから特定のページを組み合わせ顧客別のオリジナル提案書を作成可能
- CMSで管理しているコンテンツはページ単位で別コンテンツへの流用可能



One to Oneアンケートで高度な情報収集を実現

- 収集した情報はすぐにSFAに連携して社内にデータフィードバックが可能
- 集計結果をクライアントに戻し、その情報を顧客へコンテンツ(資料)として活用可能



大規模コンテンツ運用にも対応

- 最大6万ページ/13GB規模の運用実績あり
- 256bit暗号化通信の高セキュリティ

現場のニーズを徹底的に反映し

最高の『ユーザーエクスペリエンス』を実現します



Interactive-Proの ここがすごい!

> 先進性/独創的な工夫

- 優れたユーザーエクスペリエンスで顧客満足度を向上させる機能が満載(リンク、動画、ストーリー)
- イントラネット的に活用できるコンテンツ間リンクが同線をスムーズにでき、営業現場でスマートに活用可能
- 大規模プレゼンテーションサポートツール(発表者ツール使用可能/ポインタ・ノート 他)を完備
- オフラインで利用できるDBアプリ(顧客データベース活用One to Oneアンケート)も配信できる統合型ソリューション
- タブレットを使い営業の生データを取得。情報精度が高いログデータの解析で営業現場を可視化
- Salesforce等のSFAや社内DBとの情報連携で顧客コンタクト情報の一元管理が可能



Interactive-Proの ここがすごい!

> 最先端技術の活用

- HTML 5 を利用した、動的な画面設計
- パワーポイントの機能を駆使して、通常の営業資料を作成する感覚で見栄えのいい営業用コンテンツの 作成が可能
- 動画コンテンツも掲載可能
- ストーリー機能で独自の提案書作成が可能
- 256bitの暗号化データベースで高セキュリティ
- アプリ内データベース配信ソリューション
- QlickView (ビジネスインテリジェンスツール) を用いたログ解析が可能
- マルチプラットフォームを実現



QlickViewを用いた分析



















Interactive-Proで 営業現場が変わる!

動画や静止画、PDFやHTML5などファイルタイプがバラバラ

様々なファイルタイプも一つのコンテンツとして利用可能 既存資料から、1頁だけを抜き出しオリジナルストーリーの作成も 可能

アプリ・情報がバラバラで 使いにくい DBソリューションの活用で、顧客データ、営業記録、コンテンツがワンストップで管理可能

顧客の要望にその場で答えるDB検索

定型の資料だとプレゼンしにくい

コンテンツを組み合わせた顧客別のオリジナルの提案資料をノンストレスで提供可能 オリジナルストーリーでもリンク機能を保持

通信状態が悪いと オンライン資料が使えない アプリもDBを持っているので、コンテンツを事前にアプリにダウンロードできて**電波の悪い所でも安心**

プレゼン中に関連資料を 探すのが大変 ページ内リンク機能でサービス詳細ページに直接リンク スムーズなプレゼンが可能

営業スキルの底上げをしたい



好業績者の使用商材・ストーリーの共有で営業ノウハウを資産 化/使いやすいから自然と使用時間が増え、自己学習効果が 向上



Interactive-Proで 経営・管理が変わる!

タブレットを導入したけど 使用率があがらない ワンストップだから使いやすい Interactive-Proは、最大99%の利用率を実現

ログデータは集めたけれど 活用方法がわからない 実績のあるマーケティング解析テンプレートを用意

マーケティングの専門家による30種のQlickViewテンプレートを利用し導入直後から精緻な分析が可能

コンテンツ作成コストが高い

登録簡単・自社でコンテンツ作成が可能

コンテンツ間リンク、コンテンツ内動画再生も可能 PowerPointで作成できるので新しい操作を覚える必要なし

営業日報の情報精度が低い

営業活動口グでバイアスのかからない活動内容の把握が可能

顧客ニーズがわからない

日々収集される資料閲覧ログや・顧客ヒヤリングで商品のニーズ や商材の改善点を可視化



Interactive-ProはB to Bだけでなく、B to B to Cも実現可能!

Interactive-Proがあれば、対法人、さらに一般消費者まで対応!



- ・タブ別に社内資料、顧客向け資料などターゲットを分けて設定する
- ことで、1つのアプリで複数ターゲット向けに利用が可能
- ・タブ、セクション、カテゴリなどのカテゴライズするための機能は、会社別に
- 表示内容を自ら設定ができるため、顧客や業務内容に合わせた使用が可能
- ・登録されるユーザーやユーザーグループ別にタブ、セクション、カテゴリの表示を変えられるため、1つのアプリで複数の使用方法に対応が可能



会社概要

| 会社名 | 株式会社インタラクティブソリューションズ |
|-------|--|
| 住所 | 〒112-0013 東京都文京区音羽2-2-2アベニュー音羽203 |
| 電話番号 | 03-3946-1025 |
| 代表取締役 | 関根 潔 |
| 事業内容 | 企業向けiPadソリューション提供 高度暗号化ソリューション デジタルコンテンツ作成 等 |
| 資本金 | 1,000万円 |
| 設立 | 2010年5月21日 |





1回の面談に 最高のユーザーエクスペリエンスを

Interactive-Pro